

dalle aziende

- Infistil si rinnova
- Show room di Arti a Goro
- Certificazioni di qualità per Euro Infissi
- Adige Infissi a Expo Riva Hotel
- Il Gruppo Finestre a Klimahouse
- DL Infissi è entrata nel nuovo stabilimento
- Edilexpo 2008 con Progetto Infissi e Infissi Design

INFISTIL SI RINNOVA

Infistil srl, di S. Giovanni Marignano (RN), fu una delle prime aziende (siamo nel 1969) che realizzò porte e finestre in PVC e porte interne nello stesso materiale. Queste referenze venivano normalmente prodotte e vendute in tutta Italia, soprattutto grazie a grossi appalti riguardanti l'edilizia pubblica (case popolari ecc.).

A partire dagli anni '90 si assistette ad una riconversione del canale distributivo che privilegiò la vendita ad imprese edili, alberghi (vista la collocazione prossima alla zona turistico-balneare) ed ai clienti privati.

Nel dicembre del 2007 la struttura societaria originaria ha avuto un cambiamento generazionale, accompagnato dalla variazione della ragione sociale in **Nuova Infistil srl** e da uno spostamento della struttura produttiva a Misano Adriatico, per un adeguamento alle sempre crescenti esigenze del mercato.

Nella Nuova Infistil si è cercato di distribuire gli incarichi tra i vari soci dell'azienda al fine di seguire in modo più attento i punti chiave della società: Maura Galli segue la pubblicità ed il marketing; Lazzaro Simoncini segue vendite e preventivazioni; Massimo Siliquini si occupa della parte tecnica (preventivazioni, misure e cantieri); Marco di Paoli è il responsabile della produzione.



Reparto produzione



Lazzaro Simoncini e Marco Di Paoli

Il personale interno in totale ammonta a dodici persone, alle quali si aggiungono quattro posatori.

In seguito al cambiamento dell'assetto aziendale si è deciso di spostare la produzione in un'area più comoda dal punto di vista logistico, passando dai 1200 m² complessivi precedenti ai 1800 attuali, e di acquistare anche nuovi macchinari.

Allo scopo di sfruttare pienamente le nuove potenzialità produttive, sempre a Misano Adriatico è stato realizzato un nuovo show room, attualmente in fase di allestimento, posto in una zona di intenso passaggio.

Una particolarità di questa sala mostra, sviluppata su 300 m² di superficie, consiste nell'ampio spazio dato ad ambientazioni e serramenti particolari, con la creazione di sei ambienti tematici - grazie all'abbinamento di arredamenti ed accessori da interno - per suggerire all'utente un possibile risultato finale della sua scelta.

Particolare attenzione è stata posta poi all'utilizzo di materiali innovativi dal punto di vista del comfort e del risparmio energetico, con vasta proposta di soluzioni particolari e personalizzate.

SHOW ROOM DI ARTI A GORO

Ivano Tondo e Andrea Casari, titolari della ditta **Arti snc**, recentemente hanno aperto una nuova sala mostra a Goro, in provincia di Ferrara.

Goro è un porto in fase di grande sviluppo per quanto concerne l'attività della pesca e questa crescita ha evidenti conseguenze nell'entroterra, dove il settore edilizio registra l'apertura di molti nuovi cantieri.

A sostegno di questa decisione ha giocato, inoltre, la valutazione degli effetti che può avere la vicinanza di rinomate località turistico-balneari quali il Lido delle Nazioni ed i Lidi Estensi in generale verso Ravenna, dove è forte sia la richiesta di riqualificazione dei vecchi edifici, sia la domanda sul nuovo.

L'uso del serramento in PVC in queste zone, considerate le condizioni climatiche caratterizzate da aria salmastra ed intensa esposizione al sole, è già ben conosciuto ed apprezzato.

Si stima infatti un aumento del 60% del mercato dei serramenti.

Lo show room è posizionato al centro di Goro, nei pressi di un importante incrocio.

All'interno delle due vetrine sono posizionati alcuni degli infissi in PVC che vanno per la maggiore in zona: finestre e porte finestre, scuri, persiane e portoni.



ARTI snc

Via dell'Imprenditoria 3/a
46037 Roncoferraro (MN)
Tel. 0376 662346
Fax 0376 666476

Show room

Via Cesare Battisti, 17
44020 Goro (FE)
(al momento è visitabile su appuntamento, telefonando alla sede)

CERTIFICAZIONI DI QUALITÀ PER EURO INFISSI



Nel febbraio 2007 la **Euro Infissi snc** di Sansepolcro (AR), allo scopo di ottimizzare ufficializzando la qualificazione della gestione aziendale, ha avviato le procedure per ottenere, al termine di un percorso complesso e rigoroso, la certificazione di qualità. Ora, al termine di tale percorso, Valerio Giovagnini, titolare, e Luca Rosini, responsabile

vendite, possono con soddisfazione comunicare il conseguimento di quattro certificazioni rilasciate dall'Istituto Italiano dei Plastici - IIP:

- certificato per sistema di gestione della qualità conforme alla norma UNI EN ISO 9001:2000 per l'attività di produzione e posa in opera di serramenti, porte e portoni in PVC, e per la commercializzazione di serramenti, porte, portoni e porte garage in PVC e altri materiali;
- certificato di conformità IIP UNI relativo alla produzione di finestre in PVC *System Class*;
- certificato di conformità IIP UNI relativo alla produzione di finestre in PVC *System MD*;
- certificato di conformità IIP al regolamento generale per la Qualificazione del Personale di Posa dei serramenti in PVC per prodotti certificati IIP UNI.

Il ricorso alla certificazione di qualità nell'azienda di Valerio Giovagnini nasce dall'esigenza di garantire efficacemente all'utente finale, pubblico o privato che sia, le prestazioni in opera dei manufatti prodotti ed installati dall'assemblatore, in assenza di normative italiane specifiche che stabiliscano le prestazioni in opera dei serramenti.



Euro Infissi snc di Castellani e Giovagnini

Via Carlo Dragoni, 28
52037 Sansepolcro (AR)
Tel. 0575 720139
Fax 0575 749911
www.euroinfissisnc.it
info@euroinfissisnc.it

ADIGE INFISSI A EXPO RIVA HOTEL



Dal 27 al 30 gennaio ha avuto luogo a Riva del Garda (TN) la 32ª edizione dell'Expo Riva Hotel, rassegna dedicata agli operatori del settore turistico ed alberghiero.

La rassegna ha evidenziato le molte soluzioni - normative, economiche, tecniche - oggi offerte dal mercato per la riduzione dei costi energetici nel settore dell'ospitalità: dall'impiantistica ai sistemi per il controllo e la distribuzione dell'energia, ai servizi di fornitura.

Anche quest'anno, oltre alla normale sezione espositiva, si è svolta la seconda edizione di Eco Hotel, che si è caratterizzata per la proposta, ai visitatori, di un percorso organizzato per aree tematiche, nel quale sono stati ricostruiti gli ambienti, i materiali, le tecnologie ed i processi di funzionamento di un albergo-tipo improntato ai criteri del risparmio energetico e dell'eco-compatibilità.

All'interno di Eco Hotel era presente, con una ricca esposizione di novità nel comparto del serramento in PVC, anche **Adige Infissi**, di Mori (TN), presente alla manifestazione da ben 17 anni, cioè dal 1992, quando l'azienda dei coniugi Fulvio Gavatta e Olga Chisté aveva appena un anno di vita.

A quel tempo l'offerta di Adige Infissi proponeva serramenti con i *System 600* e *System Persiana* nei colori bianco, douglas, noce e rovere. Allora, quando la sede della Fiera era al Parco Lido, in riva al lago, e gli stand erano allestiti in alcuni tendoni, erano solo due le ditte che proponevano serramenti in PVC.

Il primo ordine da parte di un albergo alla

Adige Infissi era pervenuto da un hotel di Riva del Garda.

In proposito è importante sottolineare che in quel periodo nella tipologia alberghiera prevaleva il serramento in legno e, quindi, chi si rivolgeva al PVC era in qualche modo uno sperimentatore.

Partendo da quel primo ordine e comunque grazie agli effetti della partecipazione ad Expo Riva Hotel, si è poi verificato un crescente seguito di ordini per lavori, prevalentemente nel campo della riqualificazione di edifici preesistenti, prima sulla sponda veronese del lago (Torri del Benaco, Garda, Bardolino) e poi su quella bresciana.

Negli anni successivi gli espositori di serramenti in PVC sono poi aumentati, caratterizzando un'offerta più ampia e competitiva.

Da non sottovalutare, come rileva Fulvio Gavatta, sono stati l'affluenza e l'interesse di privati, di famiglie in particolare, che intendono rinnovare o costruire la casa.

Motivo di particolare soddisfazione, come sottolinea ancora Fulvio Gavatta, è la constatazione che spesso - qualche anno dopo aver realizzato un lavoro parziale, come i serramenti per un piano o per una parte di un albergo - i clienti tornano per procedere alla riqualificazione di un'altra parte, dimostrando in tal modo la loro soddisfazione per un lavoro ben eseguito.

Importante rispetto al passato risulta essere la conoscenza e la curiosità di albergatori e privati rispetto alle nuove normative riguardanti certificazione degli edifici e sgravi fiscali, a dimostrazione che pure qui si va facendo strada la cultura del risparmio energetico e dell'ecologia.



Adige Infissi di Gavatta F.

Via G. Matteotti 3/C
Zona Artigianale
38065 Mori (TN)
Tel. 0464 919022
Fax 0464 911637
adigeinfissi@alphacan.org

IL GRUPPO FINESTRE A KLIMAHOUSE

Quest'anno l'ormai largamente affermata *Klimahouse*, fiera internazionale specializzata per l'efficienza energetica e l'edilizia sostenibile, si è svolta, nel complesso della Fiera di Bolzano, dal 17 al 20 gennaio.

Questa manifestazione ha preso lo spunto, com'è noto, dal progetto *CasaClima*, sviluppato in Alto Adige e messo in pratica già da alcuni anni, tanto che dal maggio 2007 a Bolzano tutte le nuove costruzioni devono avere le caratteristiche di *CasaClima B*; ovvero devono essere in grado, ai fini del riscaldamento, di limitare il consumo massimo a 50 Kwh/m² e devono utilizzare l'energia solare con pannelli termici od impianti fotovoltaici per almeno il 25% del fabbisogno termico.

Klimahouse, dunque, è la vetrina specializzata e più aggiornata delle soluzioni tecniche, ma anche economiche, che nel settore costruttivo rendono praticabili risparmio energetico e protezione della natura, consentendo al visitatore di entrare in contatto con piccole e grandi aziende impegnate in questo a più livelli nel settore edilizio.

Alla manifestazione anche quest'anno ha partecipato il **Gruppo Finestre srl** con uno stand interno all'area ANIT, l'Associazione nazionale per l'isolamento termico ed acustico, dove, tra altri serramenti in PVC dalle elevate prestazioni di isolamento termico, ha esposto la nuova finestra "Clima" particolarmente performante. Il responsabile vendite del Gruppo Finestre Stefano Fedel si è detto soddisfatto di questo secondo anno di partecipazione alla manifestazione bolzanina soprattutto per quanto concerne la visita di tecnici, sempre più preparati in materia di normative nazionali sulle prestazioni di isolamento obbligatorie degli edifici, ma anche sempre più interessati ai dettagli riguardanti gli infissi. Nel caso specifico sono state previste delle visite mirate di funzionari del Gruppo ad ingegneri, tecnici ed architetti che lo avevano richiesto espressamente nel corso della visita allo stand.

Da rimarcare la visita di moltissimi addetti ai lavori di provenienza extraregionale, in particolare da Lombardia, Veneto, Liguria, Emilia Romagna e, in qualche caso, pure dal Sud.



08

GRUPPOFINESTRE

Gruppo Finestre srl
Via Carducci,3
38061 Chizzola d'Ala (TN)
Tel. 0464 696599
Fax 0464 696630
www.gruppo finestre.it
info@gruppo finestre.it

Sede distaccata e show room
Viale dell'Industria, 1/B
38057 Pergine Valsugana (TN)
Tel. 0461 505100
Fax 0461 512344

DL INFISSI È ENTRATA NEL NUOVO STABILIMENTO



Leonardo e Daniela Viozzi

Nata nel 2000, anno in cui Leonardo Viozzi, dopo 18 anni di esperienza come dipendente nel settore della lavorazione dei serramenti in PVC, si era messo in proprio, **DL Infissi**, di Calcinelli in provincia di Pesaro Urbino, ha ritenuto necessario incrementare ed ampliare la propria sede produttiva. Il trasferimento è stato effettuato abbastanza agevolmente, approfittando delle ferie natalizie, in quanto si è trattato di uno spostamento di alcune decine di metri dall'ambiente precedente. Come sottolineano i coniugi Leonardo e Daniela Viozzi, titolari dell'azienda, negli ultimi anni sia la richiesta di serramenti ad arco in PVC, in cui DL Infissi è specializzata e lavora prevalentemente in conto terzi, sia la richiesta di serramenti e persiane sono aumentate considerevolmente, tanto che il precedente spazio disponibile di soli 400 m² non riusciva più a soddisfare le crescenti esigenze.

Il nuovo ambiente ha un'estensione di 1200 m² e rende quindi più agevole, ora, gestire tutta la disposizione dei macchinari e la produzione. È in previsione anche l'acquisto di un forno per velocizzare la produzione di archi che attualmente è di circa dieci pezzi al giorno.

Da sette persone, titolari compresi, l'ampliamento ha portato ad un aumento dell'organico



di altre due persone con previsione di arrivare ad un optimum di dodici.

Il mercato di sbocco di DL Infissi è costituito prevalentemente da privati ed i contatti avvengono soprattutto tramite il cosiddetto "passaparola" dei clienti soddisfatti che parlano in modo positivo dei lavori effettuati e del servizio fornito.

Attualmente c'è una piccola area espositiva attigua agli uffici che tra qualche tempo, quando questi saranno spostati al piano superiore, sarà ampliata ed arricchita.

DL FINESTRE
PORTE
PERSIANE
SCURONI
INFISSI IN PVC

DL Infissi
di Viozzi Leonardo & C.
Via dei Laghi - Calcinelli
61030 Saltara (PU)
Tel. e fax 0721 876141
d.l.infissi@virgilio.it

EDILEXPO 2008 CON PROGETTO INFISSI E INFISSI DESIGN

Dal 1° al 3 febbraio ha avuto luogo, nel quartiere fieristico di Civitanova Marche (MC), la fiera *Edil Expo 2008*, rassegna di attrezzature, materiali, impianti, sistemi, veicoli e servizi per l'edilizia.

Il crescente numero di espositori e la superficie utilizzata sempre più estesa (7500 m², quattro padiglioni e tre aree esterne) nonché la presenza di soluzioni tecniche tra le più innovative hanno oramai accreditato questa manifestazione come la più rappresentativa in ambito regionale, in grado di calamitare l'attenzione degli operatori non solo a livello locale ma anche nella più ampia cerchia delle regioni limitrofe.

Alla rassegna hanno partecipato anche due aziende "locali" produttrici di serramenti in PVC, entrambe partner di **Alphacan: Progetto Infissi Gilberto Micucci srl** di Civitanova e **Infissi Design srl** di Treia (MC).

EDILEXPO 2008



Progetto Infissi, presente con la sua produzione di serramenti in PVC e portoncini d'ingresso, ha partecipato a questa manifestazione fieristica per il terzo anno consecutivo perché, come sottolinea il titolare Gilberto Micucci, si tratta di una fiera molto rappresentativa a livello regionale, specialmente per la zona della costa adriatica.

L'afflusso dei visitatori è risultato per metà costituito da privati e per l'altra metà da tecnici, professionisti ed impresari.

Tra il materiale esposto hanno attirato maggiormente l'attenzione la nuova finitura ad effetto legno, iroko, dei profili in PVC Alphacan, le scorrevoli e le finiture metallizzate dei portoncini tipo acciaio o argento. Quest'anno la partecipazione a *Edil Expo* ha confermato l'apparizione di qualche nube all'orizzonte del mercato. Micucci ha rilevato, infatti, una flessione nel numero dei visitatori ed in particolare degli addetti ai lavori, segno di una crisi generalizzata che, a suo giudizio, starebbe investendo il settore edilizio.



Pure nella valutazione di Roberto Alfieri, responsabile dello show room **Infissi Design** di Porto Potenza Picena, quest'anno in generale l'afflusso di visitatori è leggermente diminuito anche per l'assenza, a suo parere, di iniziative collaterali rispetto al programma dell'anno scorso, quando la presenza di svariati meeting riguardanti la certificazione obbligatoria degli edifici e le facilitazioni fiscali avevano attirato molti tecnici "affamati" di informazioni.

Quest'anno, dunque, la presenza dei professionisti sul totale dei visitatori non è stata maggioritaria. Ma, a far sorridere gli espositori, è stato il numero cospicuo dei privati che si sono soffermati nello stand ed hanno mostrato interesse approfondito per i prodotti fabbricati dall'azienda, oggi tutti certificati. La certificazione ISO 9001:2000 è l'ultima arrivata in casa Infissi Design che, però, ha anche voluto ottimizzare il proprio prodotto con la certificazione IIP UNI. Un percorso per offrire al consumatore finale serramenti non solo di differente essenza (a Edilexpo 2008 hanno fatto furore le essenze rovere classico, iroko e noce scuro), ma anche di comprovata eccellente qualità.

INFISSI DESIGN

Infissi Over srl
Via Fontevanazza, 13/C
62010 Treia (MC)
Tel. 0733 215808
Fax 0733 215309
www.infissidesign.com
info@infissidesign.com

progetto infissi
Le porte e le finestre
di Gilberto Micucci

Gilberto Micucci srl
Via Breda
Zona Industriale A
62012 Civitanova
Marche (MC)
Tel. 0733 801068
Fax 0733 803250
www.progettoinfissi.com
info@progettoinfissi.com

qui alphacan

- Contro scasso ed effrazione, certificazione Maico-Alphacan
- I nuovi nanomateriali di Arkema
- A BATIMAT 2007 Alphacan Francia protagonista
- Export Belgio: Polyclose, porta del mercato centro-europeo
- Export Croazia: nasce Alphacan doo

Serramenti antieffrazione CR2

CONTRO SCASSO ED EFFRAZIONE, CERTIFICAZIONE MAICO - ALPHACAN

Incontro descrittivo del progetto e delle procedure
il 22 e 23 novembre a S. Leonardo in Passiria



Il 60% degli italiani afferma che il reato che più teme è il furto in abitazione. Le statistiche confermano tale preoccupazione, poiché ben il 49% dei crimini commessi in Italia sono furti negli appartamenti!

Per difenderci da tale aggressione mettiamo in atto varie strategie di difesa per la salvaguardia della nostra sicurezza: dal cane da guardia al lasciare sempre le luci accese in casa o al mettere inferriate a porte e finestre. La sicurezza è, quindi, uno dei requisiti ai quali gli utilizzatori prestano più attenzione; la richiesta di finestre con una certa resistenza allo scasso è alta ed oggi si può dare una risposta concreta con i serramenti antieffrazione certificati.

Per rispondere adeguatamente alle aspettative dell'utilizzatore finale, **Alphacan**, in collaborazione con **Maico**, ha sviluppato un progetto che consente ai propri partner di proporre al mercato serramenti in PVC antieffrazione certificati.

Non soluzioni aleatorie, ma sviluppate con assoluto rigore scientifico in quanto rispondenti alle prescrizioni antieffrazione secondo EN V 1627-30 e supportate dai test realizzati presso l'istituto IFT di Rosenheim, in Germania.

Una prima fase del progetto si era incentrata sull'ottenimento della certificazione antieffrazione di sistema, non una singola finestra testata ma tutte le tipologie realizzabili con i sistemi per serramenti in PVC Alphacan in abbinamento con i sistemi di chiusura Maico.

Superata questa prima fase, essendo prevista dall'istituto IFT la possibilità di cessione della



licenza ai produttori di serramenti in PVC, è stato organizzato un incontro formativo, nel corso del quale gli esperti Alphacan e Maico hanno trasferito precise indicazioni su come costruire finestre sicure.

L'incontro sui *Serramenti Antieffrazione* si è tenuto presso la sede Maico a S. Leonardo in Passiria (BZ) il 22-23 novembre 2007. Hanno partecipato 24 aziende, provenienti da tutta Italia, che ora possono usufruire del certificato antieffrazione Alphacan-Maico e quindi produrre e vendere finestre certificate.

Il programma delle giornate formative si è sviluppato secondo precise prescrizioni dell'istituto certificante.

Nella prima parte dell'incontro, oltre alla sensibilizzazione sull'argomento dell'antiefrazione e alla descrizione delle opportunità di differenziare la propria offerta attraverso prodotti certificati, è stata descritta la norma europea sull'antiefrazione EN V 1627-30 e sono stati compiuti i necessari approfondimenti sulle classi di resistenza. La divisione in classi si sviluppa su una scala dei valori che va da 1 a 6, ognuno dei quali si riferisce ad una classe di resistenza, in ordine crescente.

La sigla CR2, scelta per questo progetto, sta ad indicare la classe di resistenza 2, che prevede la protezione contro i ladri occasionali che lavorano con attrezzi comuni.

Nel corso delle prove si cerca di deformare i serramenti con carichi fino a 300 kg sui punti deboli, di abatterli simulando spallate, calci o simili e infine di scardinarli con i più comuni attrezzi utilizzati dai ladri (questa parte del test dura in totale 15 minuti). Per poter entrare nella classe di resistenza 2 (CR2) la finestra, nell'arco di questo tempo di prova, dovrà resistere per 3 minuti di attacco, il tempo cioè che basta a scoraggiare qualsiasi ladro occasionale nel tentativo di scasso.

La maggior parte degli scassinatori che agiscono armati di un semplice cacciavite, avranno bisogno di molto più tempo e attrezzi più ingombranti per forzare una finestra certificata CR2, con maggiori probabilità di essere scoperti.

Si prosegue con la descrizione dei criteri di scelta dei campioni e tipologie certificate, i criteri costruttivi e di montaggio del serramento.

A seguire si sviluppa il contenuto pratico previsto dall'iter formativo. S'inizia con il montaggio della ferramenta sul telaio e sul battente; l'applicazione del vetro di sicurezza incollato; la posa in opera.

Per dimostrare concretamente la resistenza delle finestre certificate CR2, nel corso dell'incontro sono state fatte delle prove di effrazione. Dopo svariati attacchi, effettuati con l'ausilio degli utensili previsti dalla normativa, nessuno è riuscito a scardinare ed aprire la finestra.



Nelle foto:
momenti dell'incontro

A conclusione dell'incontro, poi, oltre a registrare la soddisfazione per la sua riuscita, possiamo affermare che per i partner di Alphacan e Maico ora è possibile ottenere, per la produzione di serramenti in PVC, la certificazione antieffrazione.

Grazie a questo progetto, i partner Alphacan e Maico hanno dunque l'opportunità di realizzare e proporre al mercato serramenti certificati antieffrazione senza dover predisporre la documentazione necessaria e senza eseguire le verifiche presso un laboratorio abilitato.

Ovviamente il produttore deve attenersi scrupolosamente a tutti i dettami costruttivi contenuti nella *Guida per la produzione e la posa* realizzata appositamente per questo progetto.

I NUOVI NANOMATERIALI DI ARKEMA

Protagonista della chimica mondiale e leader indiscussa nel settore delle nanostrutture, **Arkema** ha compiuto un nuovo importante passo nell'attuazione del suo programma finalizzato allo sviluppo dei nanomateriali.

Al salone *Nanotech* svoltosi a Tokio a metà febbraio, ha infatti presentato tre novità:

- i nanotubi di carbonio *Graphistrength R*.
- una gamma di copolimeri a blocchi acrilici, i *Nanostrength R*.
- la sua tecnologia esclusiva di polimerizzazione radicalica controllata *Blocbuilder R*.



AL BATIMAT 2007 ALPHACAN FRANCIA PROTAGONISTA



Giunto alla 26ª edizione, *BATIMAT*, salone internazionale della costruzione, ha aperto i cancelli dal 2 al 7 novembre 2007 a Paris Expo - Porte de Versailles, presentando un'area espositiva di 230.000 m², suddivisi in 11 padiglioni dedicati ai diversi settori dell'edilizia: dai materiali di costruzione alle finiture e decorazione d'interni, dai serramenti alle macchine di produzione, dall'informatica ai servizi, dai sistemi integrati alle grandi opere. Le categorie dei destinatari sono altrettanto varie: architetti e ingegneri, distributori e commercianti di materiali da costruzione, imprenditori e artigiani, proprietari e promotori immobiliari.

I 2700 espositori provenienti da 50 paesi hanno confermato il respiro internazionale di questo salone, con 80.000 visitatori stranieri sugli oltre 400.000 complessivi. *BATIMAT* si è pure confermato, tuttavia, evento dedicato soprattutto al mercato francese. La Francia è infatti leader mondiale delle imprese di costruzione e rappresenta circa il 10% del mercato europeo, che a sua volta copre il 31% del mercato mondiale con circa 1.000 miliardi di euro di fatturato annuale.

Anche l'ultima edizione di questa fiera biennale era focalizzata sullo "sviluppo sostenibile", come la precedente, per cogliere le opportunità di progresso per il settore delle costruzioni, con tre assi principali di approfondimento: il risparmio energetico, la sicurezza e la ristrutturazione edilizia. Le iniziative di comunicazione (più di 50 conferenze, il "Concorso dell'Innovazione", il "Trofeo del Design") hanno

affrontato in particolare gli aspetti più attuali di queste tematiche. Particolarmente sollecitato è stato quindi il target dei professionisti del settore, che hanno partecipato numerosi alle varie iniziative e al convegno degli architetti, organizzato in collaborazione con l'Unione Internazionale degli Architetti, sviluppando i temi delle innovazioni architettoniche e tecnologiche a servizio dello sviluppo sostenibile.

Al *BATIMAT* 2007 ha partecipato con la sua divisione profili anche **Alphacan SA**. Con uno stand innovativo di 156 m², la casa madre del Gruppo Alphacan, che ha sede a Parigi, ha lanciato una nuova immagine molto raffinata, che prevedeva l'abbinamento grafico di diverse pietre preziose con le varie linee di prodotti. L'obiettivo di rinnovamento, l'immagine di alta gamma e l'innovazione dei prodotti presentati hanno fatto affluire un gran numero di visitatori allo stand (più di 1200 contatti).

Protagonisti, sullo stand Alphacan, in questa edizione di *BATIMAT* sono stati i nuovi prodotti, e precisamente:

- i nuovi sistemi *Alpha 70* e *Alpha 80*, rispettivamente a 5 e 6 camere interne, con eccellenti caratteristiche di isolamento termico;
- la nuova gamma *Alpha'B* con la sua estetica innovativa, le sue 5 camere e le nuove guarnizioni;
- la nuova finitura *Alphalux* della superficie dei profili per oscuranti, con aspetto opaco e ruvido al tatto, declinata in ben 7 colorazioni diverse e altamente resistente agli agenti atmosferici e agli urti.

L'innovazione tecnologica dei prodotti presentati e la nuova immagine lanciata sullo stand hanno permesso ad Alphacan SA di consolidare la sua posizione di azienda di riferimento nel settore del serramento in PVC in Francia.



Export Belgio POLYCLOSE: PORTA DEL MERCATO CENTRO-EUROPEO Significativo ritorno dello stand Alphacan



POLYCLOSE

La 13ª edizione di *Polyclose*, una delle maggiori fiere europee per quanto riguarda serramenti, protezione solare e tecnologia applicata ai sistemi di accesso, si è svolta a Gent (Belgio) dal 17 al 19 gennaio scorso.

Alphacan vi ha partecipato con soddisfazione per la seconda volta a distanza di molti anni.

Il target individuato dagli organizzatori della fiera è formato dai professionisti attivi nel settore della manifattura di alluminio/plastica, architettura, automazione, sicurezza, edilizia, vetrate e vernici, ventilazione, protezione solare e anche domotica. Per quanto riguarda questi settori, fin dalla prima edizione, nel 1991, *Polyclose* si è rivelato l'evento di maggiore entità che si svolge nell'intero Benelux. La decisione dell'ente organizzatore, nel 1998, di stabilire per *Polyclose* una cadenza biennale ha poi conferito alla manifestazione un'importanza maggiore, consentendo agli espositori, inoltre, di presentare novità più significative. In questi settori espositivi, infatti, risulta difficile introdurre innovazioni sufficientemente rilevanti nell'intervallo di un solo anno.

Nel corso delle varie edizioni, ed ancora di più in questa 13ª, l'ente organizzatore ha tenuto a rimarcare la filosofia di *Polyclose*, che punta non sulla quantità di prodotti esposti, ma sulla qualità. Questa scelta è risultata subito evidente nell'impostazione degli stand, più attrattivi e più curati perfino nei dettagli, ma anche nella profonda attenzione che gli organizzatori hanno dedicato alle esigenze sia degli espositori che dei visitatori.

Per citare qualche cifra, nell'edizione 2008 sono stati oltre 16.000 gli operatori, provenienti da più di 30 nazioni, che hanno visitato gli stand di circa 350 espositori internazionali. Di rilievo quest'anno è stato, fra l'altro, l'aumento di ospiti in arrivo da nazioni dell'Est Europa, quale conferma di un profondo interesse da e per un mercato settoriale in grande sviluppo. Anche sotto questo profilo, per Alphacan la partecipazione a *Polyclose* ha costituito, oltre che un osservatorio privilegiato per cogliere le tendenze ed i bisogni del settore serramentistico, un ottimo trampolino di lancio verso un mercato, quello dell'Europa Centrale, che era stato trascurato per un certo periodo. I numerosi contatti allacciati durante il salone confermano le potenzialità di un'area geografica importante, alla quale presentarsi in veste rinnovata.

ALPHACAN
ARKEMA GROUP

Alphacan SA
Elysée 12-18,
Avenue de la Jonchère
B.P. 12
78172 La Celle St. Cloud
Paris
Francia
Tel. 0033 1 30825800
Fax 0033 1 39180979

Export Croazia NASCE ALPHACAN DOO



Con l'acquisizione di Prozor PVC Sistemi

Lo scorso mese di ottobre la capogruppo **Arkema SA** ha ufficializzato l'acquisizione della società croata **Prozor PVC Sistemi doo**, fino a quel momento distributore dei sistemi per serramenti Alphacan in Croazia e nei paesi dell'ex Jugoslavia.

L'attività commerciale di **Alphacan** in Croazia è iniziata esattamente dieci anni fa con le prime esportazioni e vendite ai clienti effettuate direttamente dallo stabilimento produttivo italiano e si è poi sviluppata nel corso degli anni grazie alla positiva collaborazione con l'ormai ex distributore Prozor PVC Sistemi ed alle vendite effettuate attraverso il magazzino e la struttura logistico-commerciale situata nei pressi di Zagabria.

Ad oggi la struttura in Croazia conta una ventina di dipendenti ed una cifra d'affari, legata alla rivendita di profili in PVC ed accessori, prevista per l'anno 2008 di oltre 6 milioni di Euro.

Con l'acquisizione e l'entrata nel Gruppo la società croata ha cambiato nome e si chiama ora **Alphacan doo**.

Questa acquisizione rientra all'interno di un progetto di sviluppo commerciale ed industriale del Gruppo Alphacan ed indica sia una chiara intenzione di rafforzamento delle proprie posizioni, sia l'ulteriore volontà di espansione verso i Paesi dell'Est Europa.

Da un punto di vista commerciale Alphacan doo garantisce quindi un consolidamento della presenza in Croazia e serve come ponte per sviluppare altri mercati nel Sud Est Europa, mentre da un punto di vista industriale, come annunciato dall'azionista Arkema, all'acquisizione è legato un progetto "volto ad aumentare rapidamente la quota di mercato Alphacan all'interno di prodotti ad alto valore aggiunto".

I successi ottenuti in Croazia in questi anni sono stati di stimolo per l'acquisizione e sono di buon auspicio per i futuri piani di crescita commerciale e industriale della nuova società.



Alphacan doo

Zagrebacka, 93
10291 Prigorije Brdovecko
CROAZIA
Tel. +385 1 3340666
Fax +385 1 3396377
info@prozor.hr

economia e mercato

AGEVOLAZIONI FISCALI SULLE RISTRUTTURAZIONI DEI SERRAMENTI

Buone notizie sul fronte delle opportunità di ottenere contributi per gli interventi volti ad un miglioramento energetico nelle ristrutturazioni di edifici. La Finanziaria 2008 ha confermato l'impianto della precedente andando ad incentivare gli interventi sulle coperture, i pavimenti e l'installazione di caldaie anche non a condensazione. La più grande novità riguarda il tempo di validità di tale politica di sostegno economico, non più di un solo anno, ma prolungata fino al 2010. La quota detraibile fiscalmente sull'IRPEF rimane invariata al 55% delle spese sostenute, ma è ora possibile recuperarla in un numero di quote annuali costanti comprese tra 3 e 10. Si concretizza in tal modo la possibilità di detrazione anche per soggetti con capienza IRPEF ridotta. L'intervento riguarda edifici esistenti di qualunque destinazione d'uso in regola con l'iscrizione al catasto, la richiesta di accatastamento, il pagamento dell'ICI e che siano già dotati di un impianto di riscaldamento (qualora fossero presenti solo stufe o singoli radiatori la potenza nominale del focolare dovrebbe risultare maggiore di 15 kW). È ammessa la detrazione per interventi di contenimento dell'indice di prestazione energetica EP (che è il consumo di energia primaria totale riferito all'unità di superficie utile o di volume lordo), per interventi sull'edificio con sostituzione di parti opache o finestrate, per l'installazione di pannelli solari per acqua calda sanitaria nonché per la sostituzione parziale o completa di impianti di climatizzazione invernale.

I nuovi valori limite di trasmittanza termica da rispettare per poter richiedere la detrazione IRPEF del 55% relativa alla sostituzione degli infissi esistenti sono contenuti nell'allegato B, articolo 2, al Decreto 11 marzo 2008 "Attuazione dell'articolo 1, comma 24, lettera a), della legge 24 dicembre 2007, n.244, per la definizione dei valori limite di fabbisogno di energia primaria annuo e di trasmittanza termica ai fini dell'applicazione dei commi 344 e 345 dell'articolo 1 della legge 27 dicembre 2006, n.296" a firma del Ministero dello sviluppo economico (pubblicazione in Gazzetta Ufficiale n.66 del 18 marzo 2008).

La Finanziaria 2008 ha confermato fino al 2010 la detrazione IRPEF del 55%

Una novità imprevista riguarda la pubblicazione di due tabelle dalle quali si evidenzia un notevole inasprimento della richiesta prestazionale a partire dal gennaio 2010.

L'ultimo ma non meno importante aspetto delle norme della Finanziaria 2008 in materia investe l'intervento del tecnico abilitato nella qualificazione energetica o certificazione, ove previsto, nei casi di sostituzione di infissi in singole unità immobiliari. Tale intervento non è più necessario. L'asseverazione del produttore dei serramenti sarà a tutti gli effetti il passaporto di accesso alla detrazione. Per ogni altro aspetto si rimanda alla Finanziaria 2007, che rimane l'impianto base della normativa vigente, ed agli articoli ad essa dedicati sui numeri passati de *Il Nodo*. Una riflessione, peraltro, a questo punto è d'obbligo. Con l'eliminazione della qualificazione/certificazione energetica dell'unità immobiliare si è forse persa ancora una volta una buona occasione per accelerare la necessaria mutazione di mentalità che, dal dopoguerra ad oggi, ha permesso lo scempio edilizio che ci vede tra gli ultimi in Europa nel settore del risparmio energetico.

Forse, il tempo ci potrà rispondere.

Valori limite di trasmittanza termica

	Zona climatica	Strutture opache verticali	Strutture opache orizzontali o inclinate		Finestre comprensive di infissi
			Coperture	Pavimenti	
Valori applicabili per tutte le tipologie di edifici fino al 31.12.2009	A	0,62	0,38	0,65	4,6
	B	0,48	0,38	0,49	3,0
	C	0,40	0,38	0,42	2,6
	D	0,36	0,32	0,36	2,4
	E	0,34	0,30	0,33	2,2
	F	0,33	0,29	0,32	2,0
Valori applicabili per tutti gli edifici dal 1.01.2010	A	0,56	0,34	0,59	3,9
	B	0,43	0,34	0,44	2,6
	C	0,36	0,34	0,38	2,1
	D	0,30	0,28	0,30	2,0
	E	0,28	0,24	0,27	1,6
	F	0,27	0,23	0,26	1,4

TABELLA 1. Valori limite della trasmittanza termica utile U delle strutture componenti l'involucro edilizio espressa in (W/m²K) - rielaborazione

