

**ROPECA PLAST**  
**PROGETTO 2003, GUARDANDO AL FUTURO**  
 Marino Pellegrinelli, titolare, riassume l'evoluzione dell'azienda bergamasca produttrice di serramenti in PVC



Il titolare Marino Pellegrinelli

Diciotto dipendenti, un fatturato 2002 prossimo ai 3,4 milioni di Euro (6,5 miliardi di vecchie lire), un importante progetto – in corso di attuazione - di ampliamento, rinnovamento del macchinario e reimpostazione della politica commerciale: così, volendo riassumere al massimo, possono essere tracciate le caratteristiche essenziali di un'azienda, la **ROPECA PLAST s.n.c.** di Curno (Bergamo), che pone in evidenza una tendenza marcatamente espansiva in un settore, quello dei serramenti in PVC, contraddistinto a sua volta da grandi potenzialità, soprattutto sul mercato italiano. Di questa azienda, che merita attenzione perché rappresenta un caso brillante nel fiorire di piccole e medie imprese che costituiscono il tessuto produttivo italiano, specie nel Nord-Est, ci parla il suo stesso titolare, Marino Pellegrinelli, che ne fu il fondatore, assieme ad altri due soci, nel 1990.

“Risale, infatti, a quel periodo – dice Pellegrinelli – la costituzione di una società che nella ragione sociale riassumeva i nomi dei tre soci – Massimo Rotini, Marino Pellegrinelli, Ferruccio Capelli - e che partiva dall'esperienza di Rotini, già titolare di un'azienda produttrice di finestre in PVC. E subito, con l'avvio produttivo, Ropecaplast decise di utilizzare i sistemi Profilia / Alphacan.”

“Da allora – prosegue Pellegrinelli – l'attività si è andata sviluppando, tanto che dall'iniziale capannone di 200 m<sup>2</sup> ci siamo trasferiti, tre anni dopo, in uno di 600 m<sup>2</sup> per arrivare poi agli attuali 2000 m<sup>2</sup> dove produciamo circa 70 serramenti al giorno.”

Cambiamenti si sono avuti, peraltro, anche nella proprietà dell'azienda. Nel 2002, infatti, sono usciti dalla società Capelli e Rotini ed è entrato come nuovo socio Daniel Pellegrinelli, figlio di Marino. Attualmente in azienda Marino Pellegrinelli tiene i contatti con le imprese

e sovrintende ai cantieri e alla produzione, mentre Daniel Pellegrinelli si occupa dello sviluppo dei preventivi che poi vengono messi in produzione.

“È dalla collaborazione fra due generazioni che nasce il progetto *Ropecaplast 2003*, attualmente in fase di realizzazione”, sottolinea Pellegrinelli. “Un progetto – prosegue - che comprende l'ammodernamento del macchinario, un'attenta riqualificazione del personale addetto alla produzione nonché la prossima ristrutturazione ed apertura dell'area espositiva presso la sede di Curno. In questo progetto uno degli obiettivi comprende l'ampliamento del capannone e la separazione della produzione standard da quella di serramenti speciali (archi e forme fuori squadra), con lo scopo di velocizzare la prima e specializzare la seconda.”

Anche la politica commerciale dell'azienda subisce un'importante evoluzione secondo le direttrici strategiche del nuovo progetto. “Fino a qualche mese fa – dice Pellegrinelli - nella politica aziendale prevaleva la collaborazione con i rivenditori. Ora, però, puntiamo ad incentivare la vendita diretta al cliente privato, non senza incrementare, comunque, la produzione per gli stessi rivenditori: l'obiettivo è ambizioso ma raggiungibile grazie alla capacità organizzativa, ai nuovi investimenti in macchinari e alla corretta impostazione del lavoro. La stessa nuova show room in allestimento si presta a giocare un ruolo determinante nel richiamo di una maggiore attenzione da parte dei clienti privati, che possono avere varia provenienza: Milano, Como, Lecco, Varese, Val Brembana, Val Seriana ed ovviamente Bergamasca in genere”.

Pure il contesto in cui opera Ropecaplast è favorevole. Lo è la collocazione geografica, che vede l'azienda a metà strada tra Brescia e Milano, a soli 5 km dal centro di Bergamo, inserita in un contesto di piccole e medie imprese che rendono il sistema produttivo di tutta la Bergamasca quanto mai vivace, innovativo, stimolante. In particolare, l'azienda è situata in posizione molto favorevole, sulla provinciale Dalmine – Villa D'Almè in prossimità di alcuni importanti centri commerciali, come quello di Curno o quello, a circa una decina di chilometri, dell'Orio Center. Il legame dell'azienda col territorio si manifesta anche in attività extraproduttive. Ropecaplast, ad

esempio, è sponsor della squadra calcistica del Brembate di Sopra (in Prima Categoria Lombardia) nonché di una macchina che ha accompagnato il Giro d'Italia.

Particolarmente positivo, oggi e più ancora in prospettiva futura, è l'atteggiamento del consumatore.

“Il cliente finale – osserva Pellegrinelli - è molto bene impressionato dalla qualità del PVC e dalla concreta possibilità di avere un serramento in sembianza legno, ma con le caratteristiche che solo il materiale plastico può avere: soddisfa il gusto estetico, è resistente alle intemperie, non necessita di manutenzione, garantisce un ottimo isolamento. Ropecaplast, in aggiunta, utilizza un prodotto d'avanguardia come il profilo in PVC Alphacan che è molto apprezzato”.

“La previsione per il futuro, quindi – sottolinea concludendo Pellegrinelli – indica un sicuro incremento delle vendite del serramento in PVC sui nostri mercati sia a livello locale che nazionale e Ropecaplast proseguirà nel rafforzamento della sua struttura produttiva, dove avrà un ruolo molto importante la continuazione di una fruttuosa partnership con Alphacan”.

**Il team Ropecaplast**

Direzione:  
 Marino Pellegrinelli

Ufficio Tecnico:  
 Daniel Pellegrinelli

Ufficio amministrativo:  
 Sara Cadei

Ufficio commerciale:  
 Nadia Mura, Roberto Facchetti, Sabrina Menaballi

Ufficio Logistico:  
 Denise Finassi

Gli addetti alla produzione sono 14.

I rivenditori sono una trentina ed operano in Lombardia, Piemonte, Veneto e Svizzera.

Tre-quattro squadre di posatori curano la messa in opera presso il cliente finale.



Nadia Mura



Sara Cadei



Sabrina Menaballi



Denise Finassi



Daniel Pellegrinelli



Squadra calcistica Brembate di Sopra



La sede di ROPECA PLAST

**Ro.pe.ca Plast Snc**  
 di Pellegrinelli Marino e C.  
 Via Dalmine, 29  
 24035 Curno BG  
 Tel. 035 461813  
 www.ropecaplast.alphacan.org  
 ropecaplast@alphacan.org