

PEDRETTI S.R.L. SERRAMENTI IN PVC, UNA SCELTA “DOMESTICA”

Dalla scelta dei serramenti per la propria abitazione alla creazione di una fiorente attività produttiva: Franco Pedretti descrive la sua azienda di Endine Gaiano (Bergamo)



Franco Pedretti

Uno dei maggiori partners Alphacan, la **Pedretti S.r.l.**, ha sede e stabilimento ad Endine Gaiano, paese di circa seimila abitanti della Val Cavallina, lungo la direttrice che conduce da Bergamo alla Val Camonica. Il paese, situato a breve distanza dalla Val Seriana e dal Lago d'Iseo, è facilmente raggiungibile dall'autostrada A4 Milano-Venezia. La Val Cavallina è percorsa in tutta la sua lunghezza dalla Statale del Tonale, che rappresenta l'infrastruttura territoriale su cui la valle sta attualmente costruendo il proprio sviluppo economico.

Fino a pochi anni fa, l'economia, qui, si incentrava prevalentemente sull'agricol-

tura e sull'industria tessile. Nel più recente periodo, però, le cose sono cambiate e quei settori tradizionali hanno accusato un progressivo indebolimento. La zona, peraltro, presenta nuove, interessanti prospettive perché bene si adatta ad uno sviluppo di carattere turistico, grazie alla bellezza dei luoghi ed alla ricchezza di risorse naturali. Ad oggi l'industria vede la presenza di imprese chimiche e meccaniche di dimensioni medio-piccole, che non hanno però la consistenza e la forza sufficienti per connotare la vallata come zona industriale.

Tra le iniziative industriali più vivaci va comunque annoverata proprio la Pedretti s.r.l., azienda produttrice di serramenti in PVC, da molti anni ormai partner di Alphacan.

La nascita e lo sviluppo di questa azienda ci vengono tratteggiati da Franco Pedretti, che della ditta di Endine Gaiano è socio di maggioranza.

“La nascita di questa azienda - esordisce Pedretti - come spesso accade, è frutto di una sorta di casualità. Nel corso degli anni '70 ero dipendente di Italsider, che aveva un'importante acciaieria nella zona, e, nel frattempo, mi dedicavo alla ristrutturazione della mia casa. Come molti di noi amano fare, seguivo i lavori personalmente, occupandomi, tra le altre cose, della ricerca dei materiali migliori allo scopo. Al momento di procedere all'acquisto dei serramenti non esclusi nessuna possibilità e presi in considerazione ogni proposta: infissi in legno, infissi in alluminio ed anche un campione in PVC, bianco, procuratomi da un rappresentante.”

“Questa materia plastica piuttosto nuova - prosegue Franco Pedretti - mi aveva colpito particolarmente per gli indubbi vantaggi della sua applicazione e per le caratteristiche tecniche decisamente favorevoli. A quel punto non solo optai per l'installazione di serramenti in PVC a casa mia, ma iniziai addirittura a fantasticare su un possibile cambiamento della mia attività lavorativa.”



La sede di Endine Gaiano (BG)



Produzione e show room

Dalla rivendita alla produzione

Fu così che nel 1976, grazie all'intuizione di uno dei futuri soci di Pedretti S.r.l., Endine Gaiano vide la nascita di un'attività di rivendita di serramenti in PVC.

Franco Pedretti continua il suo racconto: “Nel 1979, quando la mia attività era ormai consolidata, entrai in società con un amico ed insieme aprimmo un'azienda di produzione e vendita di serramenti in PVC. All'epoca le condizioni di lavoro non erano delle più comode: la produzione si trovava infatti in due garages di 150 m² situati al piano inferiore di un appartamento. Per il taglio e la saldatura lavoravamo utilizzando alcuni macchinari a forte manualità ed il rischio di errori era conseguentemente molto alto. Nonostante ciò, l'attività era proficua e ci dava molte soddisfazioni. Posso affermare con certezza che questi erano anni pionieristici per quanto riguarda gli infissi in PVC: in questo periodo in Italia le aziende del settore non superavano, infatti, le 10 unità.”

Parecchi anni più tardi avviene poi l'incontro con Alphacan. “E' il 7 gennaio 1988 - sottolinea Franco Pedretti - che inizia il nostro rapporto di collaborazione con l'azienda che allora si chiamava Fersina. In quegli anni la nostra ditta era composta da due soci: Alberto Nichetti, che oggi segue gli aspetti amministrativi e contabili dell'azienda, ed io. Nello stesso periodo, all'incirca nel 1990, il fatturato di Pedretti S.r.l. raggiungeva una cifra prossima al miliardo di lire. L'attività andava a gonfie vele.”

Nel 1991, poi, l'azienda visse un'importante evoluzione. Come rileva Franco Pedretti, furono acquistati nuovi macchinari, più moderni ed adeguati alla mole di lavoro, e fu realizzato il trasferimento in un capannone più ampio, con una superficie produttiva di 800 m². Il personale era composto da tre addetti alla produzione, uno alle vendite ed uno alla stesura dei preventivi, oltre che da due squadre di posatori. “Il lavoro - sottolinea Pedretti - consisteva prevalentemente nella realizzazione di serramenti per ristrutturazione.”

La struttura attuale

Nel 1996 la Pedretti S.r.l. fu poi in grado di acquistare il capannone dove fino a quel momento era in affitto. Contemporaneamente, ai due soci iniziali se ne aggiunse un terzo, Luigi Cocchetti, anche lui dedito agli aspetti commerciali.

“Ma nel 2002 - prosegue il nostro interlocutore - abbiamo venduto il capannone, ormai storico, per trasferirci in un'altra sede, decisamente più grande.”

Così, attualmente l'azienda è insediata in un'area di 1.500 m² coperti ed altrettanti scoperti. Nel reparto produttivo sono operativi due troncatrici a due teste, due saldatrici a due teste ed una a una testa, due pulitrici, due macchine per il taglio dei fermavetri ed un banco di vetraggio. Recentemente, inoltre, sono state aggiunte una nuova saldatrice a quattro teste ed una pulitrice. “E l'anno prossimo - aggiunge Pedretti - sarà acquistato ed installato un centro di lavoro.”

Il costante e marcato sviluppo dell'azienda di Endine Gaiano va ricondotto, oltre che alle intuizioni e alla capacità manageriali dei tre soci titolari, certamente all'impegno



Marco Righini,
responsabile della produzione



Fasi di lavorazione

ed alla professionalità delle altre persone che quotidianamente vi lavorano e che lo stesso Franco Pedretti vuole indicare esplicitamente. Altre figure importanti all'interno dell'azienda, dalla connotazione tipicamente familiare, oggi sono, dunque, Mirko Pedretti, figlio di Franco, addetto alle vendite; Marco Righini, nipote di Franco, responsabile della produzione; Fausto Chiarelli e Luca Pedretti (pure nipote di Franco), capi officina; Domenico Cocchetti (fratello del socio Luigi), Manuel Pizio e Piermario Corti, addetti alla produzione; Luigi Bettoli, addetto al magazzino ed alle consegne. Inoltre, collaborano con la struttura anche tre squadre di posatori, non dipendenti direttamente dall'azienda, ma che sostanzialmente lavorano in esclusiva per la Pedretti S.r.l.

Il mercato

Quanto al mercato, Franco Pedretti riassume la situazione della sua azienda con alcune cifre significative. "Il fatturato del 2003 - dice - si aggira intorno ad 1,7 milioni di euro; l'obiettivo per il 2004 è di raggiungere i due milioni di euro. Circa le caratteristiche del nostro mercato di sbocco posso rilevare che attualmente il 95% dei committenti è rappresentato da privati. In previsione dei prossimi aumenti della produttività stiamo però cercando altri possibili sbocchi, magari nel settore del pubblico e dei grandi appalti. In quest'ottica, lo scorso giugno la nostra azienda ha organizzato, in collaborazione con Alphacan, un meeting tecnico-informativo con architetti e tecnici della zona su vantaggi e caratteristiche dei serramenti in PVC."

In merito alle tipologie di serramenti, oggi le più apprezzate e più richieste dal cliente, come sottolinea Pedretti, sono finestre ad una o due ante nei colori bianco o ciliegio, applicate alle nuove costruzioni, persiane nei colori ciliegio e verde, e finestre e porte scorrevoli bianche o ciliegio. "Naturalmente - sottolinea - la nostra azienda sfrutta l'ampia gamma di profili offerta da Alphacan per realizzare tipologie di serramenti diverse o particolari."

"La nostra ditta, infatti - prosegue - si è specializzata nella produzione di serramenti in PVC spaziando in tutta la gamma di profili ed accessori forniti da Alphacan. Solamente a livello episodico forniamo al cliente altre tipologie di prodotto, quali porte interne in legno o infissi in altri materiali; questo, naturalmente, per garantire al cliente un servizio ottimale. La maggior parte delle forniture è distribuita nelle zone limitrofe all'azienda, ma il raggio d'azione della nostra ditta si estende in tutta la provincia di Bergamo e nella provincia di Milano."

"Quanto poi, alla nostra visibilità sul mercato - continua Pedretti - abitualmente partecipiamo alla Fiera dell'Edilizia e alla Fiera Campionaria di Bergamo ed a quella di Boario Terme, e contiamo di garantire la nostra presenza anche in futuro. La strategia di presentarsi al mercato anche attraverso la partecipazione a questo genere di eventi ci ha sempre dato ottimi risultati; per questo intendiamo proseguire in questa politica."

Oggi, peraltro, la sfida maggiore per lo sviluppo di quest'azienda nei prossimi anni riguarda piuttosto la gestione dell'aumento dei volumi di vendita. "Per questo - conclude Pedretti - ci stiamo preparando ad affrontare la questione con forti investimenti, che permetteranno di aumentare le vendite in maniera considerevole."

Pedretti S.r.l.

Via G. Paglia, 46
24060 Endine Gaiano (BG)
Tel. 035 826180
Fax 035 827520
pedrettipvc@libero.it